



Wera Trailer

Wir glauben fest daran, dass unsere Werkzeuge das Leben unserer Anwender einfacher, sicherer und schöner machen. Wir geben uns daher niemals mit vorhandenen Standards zufrieden und entwickeln Schraubwerkzeuge wie die Knarre Zyklop oder den Maulschlüssel Joker.

Wir lieben Innovationen.

Wir lieben Design.

Wir lieben Rock'n'Roll.

Wir expandieren weiter und suchen zur Verstärkung unseres Vertriebsinnendienstes eine(n) echten Tool Rebel, die/der als

## Kundenbetreuer (m/w) Vertriebsinnendienst

mit Freude und Enthusiasmus dafür sorgt, dass unsere Kunden begeistert sind und sich auch mit dem Tool-Rebel-Fieber infizieren.

Darauf können Sie sich freuen:

- Auf über 800 begeisterte Kollegen, die ihren Spaß an der Arbeit bei Wera haben
- Kundenbetreuung mit Schwerpunkt Deutschland
- Aktiver Support für den Vertriebsaußendienst durch Auswertungen von Statistiken und Analyse von Kunden
- Aktive Angebotserstellung und -verfolgung
- Anlage und Pflege von Kunden- und Artikelstammdaten
- Unterstützung bei der Auswahl von Leistungsvorschlägen sowie Kundenkatalogbearbeitung
- Auftrags- und Terminverfolgung
- Erstellung von Boni-, Provisions- und Jahresendabrechnungen für Kunden, Verbände und Vertreter
- Aktives Forderungsmanagement
- Gelegentliche Dienstreisen und Messeteilnahmen

Was wäre toll?

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung als Industriekaufrau/-mann oder einen vergleichbaren Abschluss
- Sie besitzen sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind vertraut im Umgang mit einem ERP-System
- Der sichere Umgang mit dem MS-Office-Paket ist Ihnen vertraut
- Sie sind stark im Umgang mit elektronischen Datenprozessen
- Sie sind ein Macher (m/w), kein Abwickler (m/w) und haben den Willen, Ihre ausgeprägte Dienstleistungsbereitschaft durch Ihre Kontaktfähigkeit zu leben
- Sie sind jemand, der Spaß daran hat, Kunden zu entwickeln, zu analysieren und aktiv mit dem Vertriebsaußendienst zu betreuen
- Sie hinterfragen Abläufe und arbeiten gerne an Veränderungsprozessen mit, die das Tagesgeschäft optimieren

Warum Wera?

- Unsere wirtschaftliche Situation ist seit Jahren erfolgreich
- Sie erleben Erfolge und übernehmen die Verantwortung für die Optimierung unserer Prozesse
- Wir bieten Ihnen ein emotional mitreißendes Wir-Gefühl
- Sie können einer der berühmten Tool Rebels bei einem ausgezeichneten TOP Innovator-Unternehmen werden

Wenn wir bei Ihnen Begeisterung ausgelöst haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen inklusive Lebenslauf, Verfügbarkeit und Gehaltswunsch an unsere Personalabteilung.



**Wera Werkzeuge GmbH**  
Personalabteilung  
Korzerter Straße 21–25  
42349 Wuppertal  
Telefon 0202/40 45-228  
✉ [personal@wera.de](mailto:personal@wera.de)  
Internet: [www.wera.de](http://www.wera.de)