



Vi behöver fler Tool Rebels!

Är du i början av din karriär som toppsäljare, kanske nyutexaminerad?

→ Ingen fara, sök tjänsten!

Tänder du på rockmusik, verktyg och framför allt på att möta människor och ge kundservice?

→ Sök modigt – det här är för dig!

Vem är vi?

Vi kallar oss själva, våra kunder och slutanvändarna av våra produkter för Tool Rebels. Vi är rebelliska inom verktygsbranschen och går vår egen väg.

Wera är en ledande internationell tillverkare av skruvverktyg. Vårt huvudkontor ligger i Wuppertal, Tyskland. Wera utvecklar och tillverkar skruvverktyg för professionella användare. Wera Tools Sweden AB ansvarar för försäljningen av våra produkter i Sverige.

Vi älskar innovation. Vi älskar design.

Vi älskar rockmusik!

Vad söker vi?

Vi söker en energisk säljrepresentant med rätt attityd från Södra Sverige, helst från Skåne regionen, till vårt team. Du kommer att säkerställa att återförsäljarna av Weras skruvverktyg får den service och det stöd de förtjänar. Är du vår tredje kugge? Ditt försäljningsområde bestäms enligt din bostadsort, men du är också redo att resa längre sträckor regelbundet, även utomlands vid behov.

- Du är en entusiastisk personlighet som med din naturliga utstrålning smittar av dig på våra återförsäljare och slutanvändare.
- Din huvuduppgift är att underhålla och utveckla kundrelationer samt att hitta nya kunder.

- Du håller produktutbildningar, planerar och genomför evenemang tillsammans med våra kunder, underhåller och uppdaterar våra butiksexponeringar och framför allt hjälper våra kunder i deras dagliga försäljningsarbete på alla sätt.
- För att lyckas i rollen krävs aktivt arbete ute på fältet med våra kunder.
- Du måste ha B-körkort och vara beredd att resa mycket.
- Tjänsten kräver flytande Svenska och Engelska.

Vad erbjuder vi?

Vi erbjuder dig ett ansvarsfullt, roligt och mångsidigt arbete med stor frihet. Vi värdesätter kreativt tänkande och modet att uttrycka dina egna idéer.

- Fast anställning.
- Möjlighet att arbeta med ett starkt växande och respekterat internationellt varumärke.
- Företagsbil och andra nödvändiga verktyg för kundkontakt och administrativa uppgifter.
- Utbildning för personlig och professionell utveckling.

Tidigare erfarenhet från branschen eller våra produkter är inget krav – men kärlek till rockmusik kan vara det. Ta kontakt snabbt och skicka in din ansökan om du tror att du har vad som krävs för att bli en Tool Rebel!

Skicka ditt CV och en fritt formulerad ansökan till: recruiting@wera.de

Mer information om tjänsten frå du från:

Henry Ahokas

Försäljningschef Norden

Tel.: +358 45 206 9556

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/rebel-henry-ahokas>